

業績アップ 事例発表セミナー

参加費無料

「どのようにして業績を上げているのか？」

現在の中小企業を取り巻く環境や業績向上を妨げている原因を知り、これから何をすべきかを高業績の企業経営者による事例発表も交えてお伝えします。是非ご参加ください。



講師
業績アップ6か月セミナー 担当講師

松原 誠

事例発表企業

株式会社ジーエフシーサービスは2002年に創業。人と車を輝かせるカーコーティング事業を中心に、車検・買取・保険・販売などワンストップサービスを展開。「私達は人と信頼を大切に安心を提供します」という経営理念のもと、お客様と信頼関係を築くことを大切にし、技術面では、お客様に安心と感動を届けられるよう日々新たなコーティング技術を取り入れ、高い技術力でお客様のさまざまなニーズに応えています。



2006年、同業の恩師の紹介で日創研と出会い、2012年には「業績アップ6か月セミナー」を受講。そこでの学びを生かし、報告書をもとにスタッフ全員が数字を共有するシステムを開発し、スタッフ全員が経営感覚を持った人材に成長。また、顧客の創造は「誰に何をどうやって売るか+どう関係性を継続するか」であると学び、お客様との絆を深めていくのは社長の仕事であると感じられ、社長としてやるべきことが明確になりました。

プレゼンター

株式会社ジーエフシーサービス
代表取締役

鈴木 飛雄馬 様



売上比率50%の得意先様からの突然の取引停止という逆境を乗り越え、お客様と信頼関係を築き、強い会社創りを進められました。

今回は「業績アップ6か月セミナー」を受講し、会社がどのように変化したのか、利益が出る仕組みをどのように構築していったのか、実際のエピソードも交えて発表していただきます。

カリキュラム

講義

- ・変わり続ける外部環境に対してどう立ち向かうか
- ・経営の原理原則を使いこなす
- ・業績を上げ続ける仕組みづくり

事例発表

株式会社ジーエフシーサービス
代表取締役
鈴木 飛雄馬様による事例発表

質疑応答

■開催日時 14:00-15:30

■受講対象: 経営者・経営幹部・幹部候補・管理職

※コンサルティング業関連・セミナー教育業関連等、
同業の方の参加はご遠慮ください。

2025年 5月16日 (金)

■受講方法: オンライン

詳細・お申し込みはこちらから

■東京研修センター
TEL (03) 5632-3030

NISSOKENホームページからお申し込みください

業績アップ事例発表セミナー

検索

<https://www.nisouken.co.jp/>

